



### **Comunicato stampa**

*Il documento configura le "Informazioni finanziarie periodiche aggiuntive" che la Società rende disponibili al pubblico anche in relazione agli obblighi regolamentari connessi alla qualifica di emittente STAR.*

*Struttura e contenuti informativi del documento sono invariati rispetto ai Resoconti Intermedi di Gestione già pubblicati anche ai sensi del pre-vigente art. 154 ter comma 5 del Testo Unico della Finanza.*

### **Il Consiglio di Amministrazione approva il Resoconto Intermedio di Gestione al 30 settembre 2017**

- **RICAVI NETTI CONSOLIDATI A 429,7 MILIONI DI EURO, + 24,2 % RISPETTO AI 345,9 MILIONI DI EURO AL 30 SETTEMBRE 2016.**
- **MARGINE OPERATIVO LORDO CONSOLIDATO (EBITDA) A 33,0 MILIONI DI EURO, IN CRESCITA DI 9,6 MILIONI RISPETTO AI 23,4 MILIONI DI EURO AL 30 SETTEMBRE 2016 (+41,0%).**
- **RISULTATO OPERATIVO CONSOLIDATO (EBIT) A 16,1 MILIONI DI EURO IN MIGLIORAMENTO DI 9,0 MILIONI DI EURO RISPETTO AI 7,1 MILIONI DI EURO AL 30 SETTEMBRE 2016 (+126,8%).**
- **UTILE NETTO DEL PERIODO A 12,1 MILIONI DI EURO, PIU' CHE TRIPPLICATO RISPETTO ALL'UTILE DI 3,5 MILIONI DI EURO AL 30 SETTEMBRE 2016.**
- **INDEBITAMENTO FINANZIARIO NETTO A 42 MILIONI DI EURO (44,4 MILIONI DI EURO AL 31 DICEMBRE 2016 E 55,9 MILIONI DI EURO AL 30 SETTEMBRE 2016)**
- **COOPTATO IN CONSIGLIO E NOMINATO PRESIDENTE ERIC LAFLAMME, IN SOSTITUZIONE DEL DIMISSIONARIO ROBERT HALL**

*Milano, 3 novembre 2017 - Il Consiglio di Amministrazione di Reno De Medici S.p.A., riunitosi oggi sotto la presidenza di Robert Hall, ha esaminato e approvato il Resoconto Intermedio di Gestione al 30 settembre 2017.*

**Michele Bianchi, Amministratore Delegato di RDM ha commentato:** *"Sono molto soddisfatto della risposta che la struttura del Gruppo RDM ha dato in questi mesi ai cambiamenti impostati dalla nuova strategia e all'evoluzione culturale verso un approccio 'One Company'. L'integrazione del business di R.D.M. La Rochette S.A.S. si può considerare ormai consolidata; le unità produttive lavorano con crescente sinergia ed efficienza e il mercato apprezza il nostro portafoglio prodotti ben diversificato. Tutto questo si riflette nei positivi risultati economici e gestionali approvati oggi dal CdA".*

*"In un contesto di mercato caratterizzato da una buona domanda e da volumi di vendita in crescita per le nostre principali aree di business, siamo ottimisti per il proseguo dell'esercizio con l'obiettivo di cogliere ulteriori opportunità derivanti dall'ottimizzazione del modello di business e di una strategia commerciale unica ed integrata a livello europeo" ha concluso Bianchi.*

## L'andamento della gestione del Gruppo al 30 settembre 2017

Il confronto con i nov mesi dell'esercizio 2016 deve tener conto dell'impatto a livello di consolidato delle operazioni avvenute al 30 giugno 2016, l'acquisizione di R.D.M. La Rochette S.A.S. e l'integrazione del Gruppo R.D.M. Marketing, i cui dati economici al 30 settembre 2016 erano stati consolidati limitatamente al terzo trimestre dell'esercizio 2016.

Oltre al citato ampliamento del perimetro di consolidamento, i risultati dei primi nove mesi del 2017 riflettono un buon andamento anche del business tradizionale, unitamente ai positivi effetti della riorganizzazione del Gruppo implementata ad inizio esercizio con conseguenti impatti sulla redditività operativa.

In particolare, il terzo trimestre del 2017 conferma la progressione già rilevata nel primo semestre dell'anno grazie alla crescita della domanda sul mercato domestico e a livello europeo e al positivo flusso degli ordinativi registrati da entrambe le divisioni in cui opera il Gruppo Reno De Medici: il tradizionale WLC - White Lined Chipboard (cartoncino patinato da imballaggio su base riciclata) e il segmento FBB – Folding Box Board (cartoncino per astucci pieghevoli ottenuto con fibre vergini).

*Di seguito l'indicazione dei principali dati economico-finanziari consolidati al 30 settembre 2017*

**I Ricavi Netti Consolidati** si attestano a 429,7 milioni di Euro rispetto ai 345,9 milioni registrati nel corrispondente periodo dell'esercizio precedente per effetto dei maggiori volumi intermediati in entrambi i segmenti di business e di un effetto positivo relativo all'aumento dei prezzi medi di vendita applicati a partire dalla fine del primo trimestre. L'aumento, pari a 83,7 milioni di Euro, è ascrivibile per 60,3 milioni di Euro al diverso periodo di consolidamento della R.D.M. La Rochette S.A.S. e per 23,4 milioni di Euro ai maggiori ricavi nel segmento tradizionale WLC.

Relativamente ai volumi, nei primi nove mesi dell'esercizio le tonnellate vendute sono state pari a 766 rispetto alle 650 mila vendute nello stesso periodo del 2016, grazie alla crescita registrata nel tradizionale segmento WLC e anche grazie al consolidamento sui nove mesi delle unità vendute dalla R.D.M. La Rochette S.A.S..

In termini di mercati geografici, si confermano una crescita nei principali mercati di riferimento e il percorso di rafforzamento a livello internazionale, guidato dall'integrazione di R.D.M. La Rochette S.A.S.. Le vendite europee (esclusa l'Italia), pari a 237,2 milioni di Euro, sono cresciute del 36,2% e ora rappresentano il 55% del totale del Gruppo, mentre l'Italia - che rappresenta il 32,6% delle vendite totali - ha registrato un incremento del 14,6%. In progressione anche le vendite al di fuori dell'Unione Europea arrivando a 52,3 milioni di Euro (+5,5%).

Relativamente ai **principali fattori di produzione**, il costo medio delle materie prime dei primi 9 mesi dell'anno del 2017 è risultato significativamente maggiore rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente. In particolare, fino ad agosto i prezzi delle fibre riciclate hanno avuto un'evoluzione costantemente al rialzo trainati da un acceleramento delle esportazioni verso il Far East e prevalentemente verso la Cina, unitamente

all'effetto di un incremento della domanda derivante dalla maggiore capacità produttiva in alcuni settori di business contigui (in particolare nel settore del cartone ondulato da imballaggio). Tale trend, soprattutto relativo al mercato cinese, si è interrotto a settembre, a seguito dell'annuncio di restrizioni all'importazione di carta da macero non selezionata imposte dal Governo Cinese. L'impatto del calo dei prezzi ha avuto un effetto finora trascurabile.

Il Costo Medio dei **fattori energetici** risulta leggermente inferiore rispetto allo stesso periodo dell'anno precedente, seppur caratterizzato da un'elevata volatilità fino a giugno e da un rialzo nel terzo trimestre, alla luce di un miglioramento del contesto macroeconomico e del conseguente maggior fabbisogno energetico. Si segnala inoltre un effetto positivo sui consumi grazie al piano di investimenti e di efficientamento adottati nel corso degli ultimi anni.

Il **Costo del Personale** nel periodo ammonta a 65,8 milioni di Euro, con un aumento pari a 12,7 milioni rispetto al 2016 a seguito del consolidamento della R.D.M. La Rochette S.A.S. e di R.D.M. Marketing con un impatto rispettivamente di +9,3 e +3,4 milioni di Euro (anche in questo caso per i diversi periodi di consolidamento). Inoltre, l'incremento del costo del personale del periodo risente del piano di riorganizzazione effettuata ad inizio 2017, per un importo pari a +1,2 milioni di Euro.

Nei primi 9 mesi del 2017 il **Margine Operativo Lordo consolidato (EBITDA)** si è attestato a 33,0 milioni di Euro rispetto a i 23,4 milioni del corrispondente periodo 2016, in crescita di 9,6 milioni di Euro.

L'EBITDA del business tradizionale WLC registra un incremento di 6,6 milioni di Euro (+22,8%), grazie a un incremento dei volumi, dei prezzi di vendita e all'efficientamento produttivo e gestionale adottato da inizio anno, che hanno più che compensato l'impatto dell'aumento dei costi delle materie prime.

Il contributo invece apportato dalla R.D.M. La Rochette S.A.S. è stato pari a 4,0 milioni di Euro (rispetto a 1,0 milioni nel 2016, per il diverso perimetro di consolidamento), nonostante la fermata estiva delle linee di produzione più lunga del solito per l'installazione di nuovi impianti, che ha inciso significativamente sulla marginalità del terzo trimestre della divisione.

Si segnala, che l'EBITDA consolidato beneficia per 1,1 milioni di Euro dello storno del fondo relativo al contributo per la promozione delle fonti di energia rinnovabile registrato già nel primo semestre.

Il **Risultato Operativo Consolidato (EBIT)** ammonta a 16,1 milioni di Euro rispetto ai 7,1 milioni a fine settembre 2016, di cui 3,3 milioni di Euro generati dalla controllata R.D.M. La Rochette S.A.S..

L'**Utile Netto Consolidato** del periodo raggiunge i 12,1 milioni di Euro, è quindi più che triplicato rispetto ai 3,5 milioni consuntivati nei primi nove mesi del 2016. L'incremento di 8,6 milioni di Euro è ascrivibile per 2,7 milioni di Euro all'utile netto di R.D.M. La Rochette S.A.S., rispetto ai 0,6 milioni dei nove mesi 2016 per effetto del differente periodo di consolidamento.

L'**indebitamento Finanziario Netto** al 30 settembre 2017 è pari a 42 milioni di Euro, con una diminuzione di 2,4 milioni di Euro rispetto ai 44,4 milioni al 31 dicembre 2016 e di 13,9 milioni di Euro se confrontato con il pari periodo dell'anno precedente (30 settembre 2016), grazie alla positiva performance operativa e reddituale, nonostante l'impatto di esborsi non ordinari per un importo complessivo di 6,6 milioni di Euro registrati nei primi 6 mesi dell'esercizio.

Gli esborsi non ordinari sono relativi ai dividendi pagati e all'acquisto di azioni proprie per 1,3 milioni di Euro; all'investimento nella Paper Interconnector S.c.r.l. per 1,7 milioni di Euro; agli esborsi relativi alla ristrutturazione dell'organizzazione per 1 milione di Euro e al deposito effettuato dalla consociata RDM Arnsberg GmbH per il contenzioso fiscale relativo al 'Logo Fee' per 2,6 milioni di Euro.

### **Cooptato in Consiglio e nominato Presidente Eric Laflamme, in sostituzione del dimissionario Robert Hall**

Il Consiglio di amministrazione ha preso atto delle dimissioni dalle cariche di Presidente – non esecutivo - e amministratore comunicate da Robert Hall, motivate dall'esigenza professionale di dedicare a tempo pieno allo specifico ambito territoriale del mercato Nord Americano le attività relative agli incarichi ricoperti nel gruppo Cascades.

Il consiglio ha espresso nei confronti del Presidente uscente profondo apprezzamento per il contributo apportato alla crescita della società nell'esercizio della carica.

Le dimissioni non comportano il riconoscimento di alcuna indennità o beneficio a favore di Mr Hall. Lo stesso non detiene alcuna partecipazione nella società.

Su proposta del Presidente uscente il consiglio ha nominato per cooptazione, fino alla prossima assemblea, Mr. Eric Laflamme, conferendo allo stesso la carica di Presidente, senza attribuzione di deleghe individuali di gestione, che restano di titolarità esclusiva dell'Amministratore Delegato Michele Bianchi.

Mr. Laflamme, già Dirigente di Cascades Inc, ha maturato nell'ambito del gruppo Cascades significative esperienze professionali e manageriali nel settore boxboard, sia in Europa che in Nord America.

Il curriculum di Laflamme, qualificabile quale amministratore non indipendente e non esecutivo in conformità alle disposizioni del Codice di autodisciplina di Borsa Italiana S.p.A., è allegato al presente comunicato. Il Presidente di nuova nomina non detiene partecipazioni azionarie in Reno de Medici S.p.a.

Con riferimento alle disposizioni statutarie in merito alla cooptazione degli amministratori, si precisa che il consiglio ha contestualmente preso atto della disponibilità alla rinuncia alla nomina espressa dal candidato non eletto dell'unica lista presentata - dall'azionista Cascades - all'assemblea del 28 aprile 2017, lista dalla quale è stato tratto l'intero consiglio di amministrazione in carica. La rinuncia è stata espressa in considerazione della ritenuta adeguatezza del curriculum professionale dell'amministratore di nuova nomina.

\*\*\*

*Il dirigente preposto alla redazione dei documenti contabili societari Stefano Moccagatta dichiara, ai sensi del comma 2 art. 154 bis del Testo Unico della Finanza, che l'informativa contabile contenuta nel presente comunicato corrisponde alle risultanze documentali, ai libri e alle scritture contabili della Società.*

Il Resoconto Intermedio di Gestione al 30 settembre 2017 è reso disponibile, entro la data odierna, presso la sede sociale in Milano Viale Isonzo n. 25, sul sito [www.rdmgroup.com](http://www.rdmgroup.com) (sezione Società /Investor Relations) e attraverso il meccanismo di stoccaggio autorizzato "eMarketStorage" ([www.emarketstorage.com](http://www.emarketstorage.com)).

**In allegato:**

- *Situazione patrimoniale-finanziaria consolidata al 30 settembre 2017*
- *Conto economico consolidato al 30 settembre 2017*
- *Posizione Finanziaria netta al 30 settembre 2017*
- *Eric Laflamme's curriculum vitae*

**Per ulteriori informazioni**

**Reno De Medici**

**Investor Relator**

Stefano Moccagatta

Tel. +39 02 89966 202

E-mail: [investor.relations@rdmgroup.com](mailto:investor.relations@rdmgroup.com)

**Media Relations**

**Barabino&Partners**

Marina Riva, Stefania Bassi

Tel: +39 02 72023535

E-mail: s.bassi@barabino.it; m.riva@barabino.it

**IR Advisor**

**Blue Arrow**

Maria Grazia Mantini

Tel. : +39 3404980880

E-mail: mariagrazia.mantini@bluearrow.it

Situazione patrimoniale-finanziaria consolidata al 30 settembre 2017

<b>Prospetto della situazione Patrimoniale/Finanziaria - ATTIVO</b>	<b>30.09.2017</b>	<b>31.12.2016</b>
<b>(migliaia di euro)</b>		
<b><i>Attività non correnti</i></b>		
Immobilizzazioni materiali	193.372	196.633
Altre Immobilizzazioni immateriali	8.067	6.441
Partecipazioni	4.595	2.509
Imposte anticipate	1.504	1.536
Altri crediti	8.132	3.679
<b>Totale attività non correnti</b>	<b>215.670</b>	<b>210.798</b>
<b><i>Attività correnti</i></b>		
Rimanenze	82.620	82.450
Crediti commerciali	76.840	67.405
Altri crediti	10.291	12.866
Disponibilità liquide	24.827	29.331
<b>Totale attività correnti</b>	<b>194.578</b>	<b>192.052</b>
<b>TOTALE ATTIVO</b>	<b>410.248</b>	<b>402.850</b>

<b>Prospetto della situazione Patrimoniale/Finanziaria - PASSIVO</b>	<b>30.09.2017</b>	<b>31.12.2016</b>
(migliaia di euro)		
<b>Patrimonio netto</b>		
Patrimonio netto del Gruppo	166.334	155.216
<b>Totale Patrimonio netto</b>	<b>166.334</b>	<b>155.216</b>
<b>Passività non correnti</b>		
Debiti verso banche e altri finanziatori	51.231	57.627
Strumenti derivati	207	268
Altri debiti	38	79
Imposte differite	6.351	7.492
Benefici ai dipendenti	33.275	33.878
Fondi rischi e oneri a lungo	5.624	6.224
<b>Totale passività non correnti</b>	<b>96.726</b>	<b>105.568</b>
<b>Passività correnti</b>		
Debiti verso banche e altri finanziatori	16.009	16.174
Strumenti derivati	138	154
Debiti commerciali	106.819	103.685
Altri debiti	21.730	20.543
Imposte correnti	1.217	657
Fondi rischi e oneri a breve	827	841
Benefici ai dipendenti	448	12
<b>Totale passività correnti</b>	<b>147.188</b>	<b>142.066</b>
<b>TOTALE PATRIMONIO NETTO E PASSIVITA'</b>	<b>410.248</b>	<b>402.850</b>

**Conto economico consolidato al 30 settembre 2017**

<b>Conto Economico Consolidato</b>	<b>30.09.2017</b>	<b>30.09.2016</b>
<b>(migliaia di euro)</b>		
Ricavi di vendita	429.653	345.944
Altri ricavi e proventi	5.613	3.555
Variazione delle rimanenze di prodotti finiti	(5.129)	(2.624)
Costo Materie prime e servizi	(329.320)	(267.766)
Costo del personale	(65.793)	(53.055)
Altri costi operativi	(2.018)	(2.685)
<b>Margine Operativo Lordo</b>	<b>33.006</b>	<b>23.369</b>
Ammortamenti	(16.889)	(16.279)
Svalutazioni		
<b>Risultato Operativo</b>	<b>16.117</b>	<b>7.090</b>
<i>Oneri finanziari</i>	(1.944)	(2.368)
<i>Proventi (oneri) su cambi</i>	(457)	(165)
<i>Proventi finanziari</i>	3	23
Proventi (Oneri) finanziari netti	(2.398)	(2.510)
Proventi (Oneri) da partecipazioni	450	708
Imposte	(2.072)	(1.557)
<b>Utile (Perdita) di periodo ante <i>Discontinued operation</i></b>	<b>12.097</b>	<b>3.731</b>
<b><i>Discontinued operation</i></b>		<b>(188)</b>
<b>Utile (Perdita) del periodo</b>	<b>12.097</b>	<b>3.543</b>
attribuibile a:		
Utile (Perdita) del periodo di pertinenza del Gruppo	12.097	3.485
Utile (Perdita) del periodo di pertinenza dei terzi		58



**Posizione Finanziaria netta al 30 settembre 2017**

<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>30.09.2017</b>	<b>31.12.2016</b>	<b>Variazione</b>
<b>(migliaia di euro)</b>			
Disponibilità liquide e crediti finanziari a breve	25.245	29.677	(4.432)
Debiti finanziari a breve	(16.008)	(16.327)	319
Valutazione derivati parte corrente	(138)	(154)	16
<b>Posizione finanziaria netta a breve</b>	<b>9.099</b>	<b>13.196</b>	<b>(4.097)</b>
Crediti finanziari a medio termine	300	300	0
Debiti finanziari a medio termine	(51.232)	(57.627)	6.395
Valutazione derivati parte non corrente	(207)	(268)	61
<b>Posizione finanziaria netta</b>	<b>(42.040)</b>	<b>(44.399)</b>	<b>2.359</b>

# CURRICULUM VITAE

## ÉRIC LAFLAMME

### Informazioni Personali

---

Data di nascita: 22 maggio 1964 | Stato civile: Sposato con due figli |

Conoscenze linguistiche: Francese (madre lingua)  
Inglese (parlato, letto e scritto)  
Svedese (parlato e letto)  
Tedesco (Scolastico)

### Istruzione

---

Laurea in Administration, Accounting and Information & Management Systems

### Esperienze lavorative

---

**Presidente e Azionista (100%) di Emballage Gregso**, con sede a St-Eustache, Québec, Canada  
**Dal 2013 ad oggi**

La società è specializzata nella produzione di imballaggi in legno per l'industria manifatturiera pesante.

**Servizi di consulenza**  
**Dal 2011 al 2013**

Servizi di consulenza gestionale per diverse tipologie di imprese. Creazione e implementazione del proprio business.

**Presidente e Chief Operating Officer di Groupe Emballage Spécialisé**, con sede a Lachine, Québec, Canada  
**2008 to 2011**

Groupe Emballage Spécialisé è una società privata specializzata in imballaggi di protezione. Con vendite superiori a 250 milioni di dollari, opera con impianti produttivi in Canada, Stati Uniti, Messico, Francia e Germania.

Responsabilità: Responsabile di tutte le unità produttive del Gruppo (1.500 dipendenti suddivisi tra 36 unità operative), oltre che delle vendite, della divisione Finanza e IT.

**Presidente e Chief Operation Officer di Cascades Boxboard Group**, con sede a Montréal, Québec, Canada  
**Dal 2002 al 2008**

Con quartier generale a Kingsey Falls, Québec, Canada, Cascades Inc. è una multinazionale specializzata in prodotti per imballaggi in carta con circa 90 strutture operative e quasi 11.000 dipendenti tra Canada, Stati Uniti ed Europa. Nel 2016 le vendite sono aumentate e hanno raggiunto 4.001 milioni di dollari.

Responsibilità: Responsabile delle attività di Cascades Boxboard in Nord America

**Vice-President e General Manager di Cascades SA**, con sede a Parigi, Francia  
**Dal 1998 al 2002**

Cascades SA è stata la sede centrale europea di Cascades Boxboard Group.

Responsibilità: Responsabile delle attività dei 4 impianti produttivi europei localizzati in Francia, Germania, Svezia e Inghilterra (1.300 dipendenti), con vendite pari a 450 milioni di dollari canadesi tra Europa, Africa e Asia.

**General Manager, Sales e Marketing di Cascades SA**, con sede a Parigi, Francia  
**Dal 1995 al 1998**

Responsibilità: Gestione e supervisione del network europeo di Sales & Marketing, anche al di fuori dell'Europa.

**Direttore impianto Cascades Duffel NV**, situato a Duffel, Belgio  
**Dal 1993 al 1995**

Responsibilità: Responsabile della struttura operativa e della pianificazione strategica, vendite, produzione, finanza, ambiente e degli investimenti.

**Direttore impianto Cascades Djupafors AB**, situato a Djupafors, Svezia  
**Dal 1991 al 1992**

Responsibilità: Responsabile della struttura operativa e dei risultati finanziari, vendite, produzione, finanza, ambiente e investimenti.

**Controller di Cascades Djupafors AB**, situato Djupafors, Svezia  
**Dal 1989 al 1990**

Responsibilità: Start-up e implementazione dei sistemi di contabilità e gestionali. Si è occupato dello sviluppo e dell'adozione della filosofia di business di Cascades e delle relative procedure, oltre all'integrazione dell'impianto all'interno del Gruppo Cascades.